

Geschäftsführer Vertrieb & Unternehmensentwicklung (a)

Unternehmerische Führungsaufgabe mit Gestaltungsspielraum

Unser Auftraggeber ist ein etabliertes Schweizer Dienstleistungsunternehmen mit rund 20 Mitarbeitenden, langjährigen Kundenbeziehungen und einer starken Marktposition in einem technisch geprägten Nischen-Umfeld mit Bezug zu energienahen Dienstleistungen für die Immobilienwirtschaft. Als Teil einer internationalen Unternehmensgruppe verbindet das Unternehmen lokale Kundennähe mit den Ressourcen und Entwicklungsmöglichkeiten eines grösseren Netzwerks.

Im Rahmen einer Nachfolgeregelung suchen wir eine unternehmerisch denkende und vertriebsorientierte Führungspersönlichkeit als Geschäftsführer Vertrieb & Unternehmensentwicklung (a).

Ihre Verantwortung

In dieser vielseitigen Führungsfunktion tragen Sie die Gesamtverantwortung für die strategische und operative Weiterentwicklung des Unternehmens. Sie gestalten die Zukunft des Standorts aktiv mit und arbeiten mit der internationalen Gruppenorganisation zusammen.

Zu Ihren Hauptaufgaben gehören:

- Weiterentwicklung und Umsetzung einer nachhaltigen Wachstums- und Vertriebsstrategie
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen sowie Erschliessung neuer Marktpotenziale
- Führung, Förderung und Entwicklung des Teams
- Sicherstellung effizienter betrieblicher Abläufe und hoher Servicequalität
- Optimierung von Prozessen, Strukturen und organisatorischen Rahmenbedingungen
- Verantwortung für Budgetierung, Controlling und regelmässiges Reporting
- Umsetzung von Digitalisierungs- und Innovationsprojekten
- Enge Zusammenarbeit mit internen und externen Stakeholdern innerhalb der Unternehmensgruppe

Ihr Profil

Sie sind eine pragmatische und bodenständige Führungspersönlichkeit mit ausgeprägtem unternehmerischem Denken. Dank Ihrer Erfahrung im Vertrieb und Ihrer Fähigkeit, Menschen zu begeistern und mitzunehmen, gelingt es Ihnen, nachhaltige Erfolge zu erzielen.

Idealerweise bringen Sie mit:

- Technische Grundausbildung mit betriebswirtschaftlicher Weiterbildung
- Affinität für technische Dienstleistungen sowie die Fähigkeit, technische Zusammenhänge rasch zu erfassen
- Mehrjährige Führungs- und Managementenerfahrung
- Nachweisbare Erfolge in der Marktbearbeitung und Geschäftsentwicklung
- Ausgeprägtes kaufmännisches Verständnis sowie unternehmerische Denkweise
- Strukturierte, lösungsorientierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Kommunikationsstärke, Empathie und Durchsetzungsvermögen
- Freude daran, Veränderungen aktiv mitzugestalten

Das Angebot

Es erwartet Sie eine verantwortungsvolle Führungsaufgabe mit grossem Gestaltungsspielraum in einem gesunden und zukunftsorientierten Unternehmen. Sie erhalten die Möglichkeit, die Weiterentwicklung des Unternehmens aktiv zu prägen und von den Vorteilen einer international ausgerichteten Organisation zu profitieren.

Kontakt

Raphael Schönenberger

E-Mail: raphael.schoenenberger@pms-schoenenberger.com

Tel: +41 71 227 24 48

Referenz - 3998