

Key Account Manager Backindustrie (a)

Key Account Management in der Backindustrie

Unsere Auftraggeberin, die Hefe Schweiz AG, stellt seit über 120 Jahren am Standort Stettfurt frische Backhefe her. Heute ist sie die einzige in der Schweiz verbleibende Hefeproduzentin, die aus der mit Stammhefe beimpften Melasse verkaufsfertige Backhefe herstellt. Dem altbekannten Naturprodukt verpflichtet, ist sie bestrebt, Tradition mit Innovation zu verbinden. Zur Verstärkung des Sales-Teams rekrutieren wir einen dynamischen und eigeninitiativen Key Account Manager Backindustrie (a).

Aufgaben

In dieser abwechslungsreichen Verkaufsposition übernehmen Sie die Verantwortung für die aktive Marktbearbeitung im Verkaufssegment Industriekunden und fungieren als Hauptansprechpartner zwischen dem Unternehmen und seinen Großkunden. Zu Ihren Hauptaufgaben zählen:

- Aufbau und Pflege starker, langfristiger Beziehungen zu wichtigen Kunden in der Backindustrie
- Verstehen der Bedürfnisse und Anforderungen von Schlüsselkunden und Bereitstellen massgeschneiderter Lösungen.
- Identifizieren von neuen Geschäftsmöglichkeiten und Akquisition von Neukunden
- Sicherstellung der rechtzeitigen und erfolgreichen Lieferung der Produkte und Dienstleistungen
- Erstellung regelmäßiger Berichte über den Kundenstatus, einschliesslich Verkaufsprognosen
- Zusammenarbeit mit internen Teams zur Sicherstellung der Kundenzufriedenheit
- Verhandeln von Verträgen und Teilnahme an Fachmessen
- Erkennen von Branchentrends und Erstellen von Wettbewerbsanalysen

Anforderungen

Sie verfügen über fundierte Berufserfahrung im Key Account Management oder in einer ähnlichen Verkaufsfunktion in der Backindustrie sowie ein ausgeprägtes Verständnis der Backwarenbranche und deren Hauptakteure. Als kundenorientiert handelnde Sales-Persönlichkeit überzeugen Sie mit fundiertem Problemlösungs- und Verhandlungsgeschick sowie ausgezeichneten kommunikativen und zwischenmenschlichen Fähigkeiten. Weitere wichtige Anforderungen sind:

- Fähigkeit, enge Beziehungen zu Kunden aufzubauen und zu pflegen
- Analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Fähigkeit, selbstständig und im Team zu arbeiten
- Verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Deutsch, gute Kenntnisse in F/E von Vorteil
- Schweizweite Reisebereitschaft von ca. 40%

Wenn Sie für ein innovatives Unternehmen mit KMU-Strukturen in der Backindustrie einen aktiven Beitrag zur Weiterentwicklung leisten wollen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.



SCHÖNENBERGER AG



Wir bieten

- Ein unterstützendes und kooperatives Arbeitsumfeld
- Eine hybride Arbeitsform (Home Office, vor Ort bei Kunden, Stettfurt)
- Ein Geschäftsfahrzeug auch zur privaten Nutzung

Kontakt

Raphael Schönenberger

E-Mail: raphael.schoenenberger@pms-schoenenberger.com

Tel: +41 71 227 24 48

Referenz - 3788