

Sales and Export Manager 100% (a)

Unsere Kundin ist eine Spitzenreiterin im Bereich der Intralogistik und zählt zu den führenden Unternehmen ihrer Branche. Für den Firmensitz in der Ostschweiz suchen wir einen starken Motivator mit guten analytischen Fähigkeiten und Verhandlungsgeschick für die Position als Sales and Export Manager 100% (a).

Aufgaben

Neben der Leitung der Verkaufsorganisation Schweiz verantworten Sie mit Ihrem Team auch das internationale Partnergeschäft für bestimmte Länder. Weitere Aufgaben sind:

- Umsatz- und Budgetverantwortung
- Begleitung und Unterstützung der Vertriebsmannschaft im Inland
- Betreuung der Vertriebspartner im Ausland
- Entwicklung von marktgerechten Vertriebs- und Marketingstrategien
- Beobachten und Analysieren des Marktes und der Wettbewerbssituation
- Planung und Durchführung von Messen

Anforderungen

Idealerweise verfügen Sie über eine hohe technische Affinität mit Weiterbildung zum eidg. dipl. Verkaufsleiter oder eine vergleichbare Ausbildung. Weiter wünschen wir uns:

- Führungserfahrung in einer Vertriebsorganisation
- Erfahrung im Verkauf von Investitionsgütern
- Reisebereitschaft von ca. 30% im In- und Ausland
- sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch, Französisch von Vorteil

Wenn Sie zudem gerne für Kontinuität stehen, eine hohe Kundenorientierung und Organisationstalent haben, möchten wir Sie gerne kennenlernen.

Wir bieten Ihnen eine spannende Herausforderung in einem modernen Umfeld, mit flachen Hierarchien, zeitgemässe Anstellungsbedingungen und einem gut eingespielten Team.

Kontakt

Roman Hächler

E-Mail: roman.haechler@pms-schoenenberger.com

Tel: +41 71 227 24 49

Referenz - 3736