

Technischer Verkauf Aussendienst 80-100% (a)

Wo andere Toleranzen sehen, sehen Sie Chancen.

Die Parmaco Metal Injection Molding AG in Fischen (TG) ist ein Schweizer Spezialist für Metal Injection Molding (MIM) und entwickelt und produziert anspruchsvolle, hochpräzise Metallkomponenten für unterschiedliche industrielle Anwendungen. Wo hohe Anforderungen an Qualität, komplexe Geometrien und enge Toleranzen zusammentreffen, spielt Parmaco ihre technologische Kompetenz aus.

Wir suchen im Auftrag eine Persönlichkeit, die diese Kompetenz nach aussen trägt, neue Geschäftsmöglichkeiten erkennt und Kunden für technisch überzeugende Lösungen gewinnt als Technischer Verkauf Aussendienst 80-100% (a).

Aufgaben

Sie übernehmen den technischen Projektverkauf und entwickeln den europäischen Markt mit Schwerpunkt Deutschland und einem besonderen Fokus auf die Medizintechnik weiter. Sie begleiten Ihre Kunden von der ersten Idee, über die technische Lösungsfindung bis zum erfolgreichen Projektabschluss und bauen langfristige, vertrauensvolle Geschäftsbeziehungen auf.

- Sie identifizieren und gewinnen gezielt neue Kunden und Projekte mit Potenzial für die MIM-Technologie.
- Sie entwickeln bestehende Kundenbeziehungen weiter und verbinden dabei Hunter- und Farmer-Qualitäten.
- Sie arbeiten eng mit den internen Stellen Konstruktion, Projektmanagement, Produktion und QM zusammen
- Sie repräsentieren Parmaco bei Kunden, Branchenveranstaltungen und ausgewählten Fachmessen.

Anforderungen

Sie verbinden technisches Verständnis mit Freude am Verkauf und können komplexe Lösungen verständlich und überzeugend vermitteln. Dabei schaffen Sie Vertrauen, erkennen Geschäftspotenziale und bleiben an anspruchsvollen Projekten bis zum Abschluss konsequent dran.

- Sie verfügen über Erfahrung im technischen B2B-Vertrieb bzw. Projektverkauf erklärungsbedürftiger Produkte oder Lösungen.
- Sie bringen ein gutes technisches Verständnis mit; Erfahrung in Medizintechnik, Metallverarbeitung, Spritzguss oder verwandten Fertigungstechnologien ist von Vorteil.
- Sie sind eine überzeugende und agile, selbständige Persönlichkeit mit Akquisitionsstärke, Abschlussorientierung und ausgeprägtem Beziehungsmanagement.
- Sie kommunizieren sicher auf Deutsch, verhandlungssichere Englischkenntnisse sowie entsprechende Reisebereitschaft runden Ihr Profil ab

Damit Sie Ihre Kunden technisch kompetent und auf Augenhöhe beraten können, werden Sie bei Parmaco intensiv und praxisnah in die MIM-Technologie und Produktentwicklung eingearbeitet. Freuen Sie sich auf eine langfristig ausgerichtete Aufgabe in einem technologisch anspruchsvollen und spannenden Umfeld.



SCHÖNENBERGER AG



Parmaco
Metal Injection Molding AG

Kontakt

Roman Hächler

E-Mail: roman.haechler@pms-schoenenberger.com

Tel: +41 71 227 24 49

Referenz - 4010